

## Export Sales Manager (для товаров гигиенического назначения)



### Информация о продавце

Название: Дмитрий Яремчук  
Страна:  
States:  
:  
Имя: Дмитрий  
Фамилия: Яремчук  
Сайт:

### Детали объявления

Тип работы: Полная занятость

Обязанности:

— Поиск новых рынков сбыта, запуск и сопровождение наработанных контрагентов, ведение переговоров с иностранными контрагентами.

— Аналитика рынка и конкурентной среды.

— Подготовка коммерческих предложений, заключение контрактов, обеспечение плана продаж.

— Документальное сопровождение для таможенного оформления грузов, контроль платежей и ведения баланса отгрузок и оплат.

— Аналитика и контроль остатков продукции на складе, расчет даты готовности заказа контрагента.

— Знание нормативной документации и Инкотермс 2010.

— Расчет затрат и себестоимости продукции, консолидация данных по затратам на транспортную единицу.

— Налаживание работы цепи поставок продукции в страну, в том числе подбор и управление складами и экспедиторами на территории.

Требования:

— Высшее образование.

— От 3 лет опыта в работе с иностранными клиентами и развития зарубежных рынков.

— Обязательное знание английского языка на уровне upper intermediate и выше (вашим преимуществом станет дополнительное знание польского, немецкого, чешского, словацкого).

— Опыт управления проектами, умение вести несколько проектов одновременно.

— Опыт подготовки командировок и работы «в полях», на выставках за рубежом.

Личные качества: организованность, многозадачность, умение планировать, аналитический склад ума, системное мышление, внимание к деталям, эмоциональный интеллект, коммуникабельность, умение выступать на публике, ориентированность на результат и постоянное саморазвитие.

Обучение: Высшее образование

Владение языками: Английский

### **Местоположение**

Страна: Украина

Добавлено: 16.03.2021

e-Mail: Mykhailo.Goncharuk@papier.kiev.ua

Телефон: +380 (067) 447-5856